

Técnico Profesional en Gestión de Agencias de Viajes y de Eventos Turísticos





Elige aprender en la escuela **líder en formación online**

ÍNDICE

Somos **Euroinnova**

2 Rankings 3 Alianzas y acreditaciones

By EDUCA EDTECH Group

Metodología LXP

Razones por las que elegir Euroinnova

Financiación y **Becas**

Métodos de pago

Programa Formativo

1 Contacto



SOMOS EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education inicia su actividad hace más de 20 años. Con la premisa de revolucionar el sector de la educación online, esta escuela de formación crece con el objetivo de dar la oportunidad a sus estudiandes de experimentar un crecimiento personal y profesional con formación eminetemente práctica.

Nuestra visión es ser una institución educativa online reconocida en territorio nacional e internacional por ofrecer una educación competente y acorde con la realidad profesional en busca del reciclaje profesional. Abogamos por el aprendizaje significativo para la vida real como pilar de nuestra metodología, estrategia que pretende que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva de los estudiantes.

Más de

19

años de experiencia

Más de

300k

estudiantes formados Hasta un

98%

tasa empleabilidad

Hasta un

100%

de financiación

Hasta un

50%

de los estudiantes repite

Hasta un

25%

de estudiantes internacionales





Desde donde quieras y como quieras, **Elige Euroinnova**



QS, sello de excelencia académica Euroinnova: 5 estrellas en educación online

RANKINGS DE EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias por su apuesta de **democratizar la educación** y apostar por la innovación educativa para **lograr la excelencia.**

Para la elaboración de estos rankings, se emplean **indicadores** como la reputación online y offline, la calidad de la institución, la responsabilidad social, la innovación educativa o el perfil de los profesionales.















ALIANZAS Y ACREDITACIONES



































































BY EDUCA EDTECH

Euroinnova es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación



ONLINE EDUCATION

































METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas
PROPIOS
UNIVERSITARIOS
OFICIALES

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR EUROINNOVA

1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de 18 años de experiencia.
- Más de 300.000 alumnos ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes.
- ✓ 25% de alumnos internacionales.
- ✓ 97% de satisfacción
- ✓ 100% lo recomiendan.
- Más de la mitad ha vuelto a estudiar en Euroinnova.

2. Nuestro Equipo

En la actualidad, Euroinnova cuenta con un equipo humano formado por más **400 profesionales.** Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

3. Nuestra Metodología



100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



EQUIPO DOCENTE

Euroinnova cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante



4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.







5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una editorial y una imprenta digital industrial.



FINANCIACIÓN Y BECAS

Financia tu cursos o máster y disfruta de las becas disponibles. ¡Contacta con nuestro equipo experto para saber cuál se adapta más a tu perfil!

25% Beca ALUMNI

20% Beca DESEMPLEO

15% Beca EMPRENDE

15% Beca RECOMIENDA

15% Beca GRUPO

20% Beca FAMILIA NUMEROSA

20% Beca DIVERSIDAD FUNCIONAL

20% Beca PARA PROFESIONALES, SANITARIOS, COLEGIADOS/AS



Solicitar información

MÉTODOS DE PAGO

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin interéres de forma segura.

















Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:













y muchos mas...







Técnico Profesional en Gestión de Agencias de Viajes y de Eventos Turísticos



DURACIÓN 200 horas



MODALIDAD ONLINE



ACOMPAÑAMIENTO PERSONALIZADO

Titulación

TITULACIÓN expedida por EUROINNOVA INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION, miembro de la AEEN (Asociación Española de Escuelas de Negocios) y reconocido con la excelencia académica en educación online por QS World University Rankings





Descripción

Este CURSO DE GESTIÓN DE AGENCIAS DE VIAJES Y DE EVENTOS TURÍSTICOS ofrece una formación especializada en dicha materia. Si le interesa el ámbito del turismo y quiere adquirir los conocimientos fundamentales sobre la gestión de agencias de viajes y de eventos turísticos este es su momento, con el Curso de Técnico Profesional en Gestión de Agencias de Viajes y de Eventos Turísticos podrá conocer los aspectos esenciales de esta labor para desempeñarla de la mejor manera posible. El sector del turismo y el ocio está en pleno desarrollo y auge en nuestra sociedad actual, siendo generador de riqueza y proporcionando trabajo a miles de personas. España es uno de los países con un mayor número de Agencias de Viajes y esta cifra sigue en aumento cada año. Realizando este Curso de Técnico Profesional en Gestión de Agencias de Viajes y de Eventos Turísticos conocerá todo lo referente sobre las agencias de viajes y eventos turísticos y sus factores fundamentales como la organización interna, marco normativo, intermediación etc.

Objetivos

- Conocer los aspectos generales sobre las agencias de viajes.
- Adquirir conocimientos sobre la organización interna de la agencia de viajes.
- Conocer las fuentes de información de las agencias de viajes y eventos turísticos.
- Realizar una intermediación en la reserva, venta y promoción de las agencias de viajes y eventos turísticos.
- Conocer la venta de los diferentes transportes como aéreo, ferroviario, acuático etc.
- Aplicar las técnicas de marketing y ventas oportunas.

A quién va dirigido

Este CURSO ONLINE DE AGENCIAS DE VIAJES Y DE EVENTOS TURÍSTICOS está dirigido a todos aquellos estudiantes o profesionales dedicados al entorno del turismo que deseen afianzar sus conocimientos y desempeñar su labor profesional en este entorno gracias al conocimiento de las técnicas de gestión de agencias de viajes y de eventos turísticos y que quieran recibir formación sobre este campo de actuación.

Para qué te prepara

Este CURSO ONLINE DE AGENCIAS DE VIAJES Y DE EVENTOS TURÍSTICOS le prepara para conocer a fondo el entorno del turismo en relación con la gestión de las agencias de viajes y eventos turísticos, adquiriendo los conocimientos y las técnicas esenciales para desenvolverse de manera profesional en este entorno.



EUROINNOVA INTERNACIONAL ONLINE EDUCATION

Salidas laborales

Sector del turismo / Agencias de viajes / Central de reservas / Entidades de distribución turística.



TEMARIO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. LA AGENCIA DE VIAJES

- 1. Concepto y funciones
- 2. Tipos de agencias de viajes (AAVV).
- 3. Evolución de las agencias de viaje en España.

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LOS EVENTOS TURÍSTICOS

- 1. El concepto de evento
- 2. El evento turístico
 - 1. Tipología de eventos
 - 2. Webs de organización de eventos turísticos
- 3. El mercado de eventos. Los promotores de eventos. Las entidades colaboradoras y los patrocinadores. Participantes y acompañantes
- 4. La gestión de eventos como función emisora y como función receptora

UNIDAD DIDÁCTICA 3. ORGANIZACIÓN INTERNA DE LA AGENCIA DE VIAJES

- 1. Introducción a la organización
- 2. La organización interna de una empresa
- 3. El organigrama de una agencia de viajes
- 4. La organización de una agencia de viajes
 - 1. Departamento técnico o de producto
 - 2. Departamento comercial o de marketing
 - 3. Departamento de ventas
 - 4. Departamento de administración y finanzas
- 5. Los niveles de responsabilidad y gestión

UNIDAD DIDÁCTICA 4. MARCO NORMATIVO DE LAS AGENCIAS DE VIAJES

- 1. Legislación sectorial: Agencias de Viajes
 - 1. Derecho Comunitario
 - 2. Normativa Estatal
 - 3. Normativa autonómica de Agencias de Viajes
- 2. Las Agencias de Viajes: Servicios Turísticos de intermediación
 - 1. La Licencia o título y la fianza
 - 2. Las Agencias de viajes extranjeras
 - 3. Las ayudas públicas
- 3. Los contratos turísticos
 - 1. Clasificación de los contratos turísticos
 - 2. Sujetos que intervienen en la contratación turística
- 4. Régimen jurídico del empresario turístico
 - 1. Los derechos y obligaciones de las Agencias de Viajes
 - 2. La responsabilidad del empresario
- 5. Los usuarios de servicios turísticos o turistas



- 1. Derechos de los turistas
- 6. Derechos de los consumidores en los Viajes Combinados
- 7. La sanción administrativa turística

UNIDAD DIDÁCTICA 5. FUENTES DE INFORMACIÓN DE LAS AGENCIAS DE VIAJES Y DE EVENTOS TURÍSTICOS

- 1. La Información
- 2. Fuentes de información impresas
 - 1. Información turística general
 - 2. Información técnica para agencias de viajes
- 3. Fuentes de información mecanizadas
 - 1. Informática turística aplicada al sector
 - 2. Programas de gestión para agencias de viajes
 - 3. La distribución telemática en las agencias de viajes

UNIDAD DIDÁCTICA 6. LA INTERMEDIACIÓN EN LA RESERVA Y VENTA DE ALOJAMIENTOS

- 1. El mundo de la hostelería
 - 1. Conceptos hosteleros generales
- 2. Modalidades de alojamientos
- 3. Relaciones entre Agencias de Viajes y empresas de alojamiento
 - 1. Procedimientos y normas de reserva
 - 2. Los contratos y los acuerdos
 - 3. Tipos de retribución en la venta de alojamiento
- 4. Fuentes informativas de la venta de alojamiento
- 5. Las reservas directas e indirectas
- 6. Las tarifas y sus condiciones de aplicación
- 7. Las cadenas hoteleras y las centrales de reserva
- 8. Algunos problemas en la relación con los hoteles

UNIDAD DIDÁCTICA 7. LA INTERMEDIACIÓN EN LA VENTA DE VIAJES Y EVENTOS TURÍSTICOS

- 1. Introducción
- 2. Promoción de los paquetes turísticos a la oferta
- 3. Venta de viajes programados
 - 1. Selección del producto
 - 2. Procedimiento de reserva y cálculo de precios
 - 3. Emisión de la documentación
- 4. Elaboración y programación de un paquete turístico
 - 1. Creación o diseño del producto
 - 2. Planificación del itinerario
 - 3. Elección de proveedores
 - 4. Cálculo del presupuesto del viaje
 - 5. Cálculo del índice de ocupación o punto muerto
 - 6. Elaboración y diseño del folleto y/o proyecto de viaje
 - 7. Presentación del producto
 - 8. Formalización y realización
 - 9. Control de calidad y seguimiento de la venta



UNIDAD DIDÁCTICA 8. LAS AGENCIAS DE VIAJES Y LA PROMOCIÓN DE LA OFERTA TURÍSTICA SOSTENIBLE

- 1. Turismo y sostenibilidad
- 2. Impacto del turismo
 - 1. Problemas medioambientales
 - 2. Problemas económicos
 - 3. Problemas socioculturales
- 3. Comercialización del turismo sostenible
- 4. Creación de destinos sostenibles

UNIDAD DIDÁCTICA 9. LA INTERMEDIACIÓN EN LA VENTA DE TRANSPORTE POR CARRETERA

- 1. Introducción
- 2. Transporte regular por carretera
- 3. Transporte discrecional
- 4. Alquiler de automóviles

UNIDAD DIDÁCTICA 10. LA INTERMEDIACIÓN EN LA VENTA DE TRANSPORTE AÉREO

- 1. Introducción
- 2. Principales organismos y convenios que regulan el tráfico aéreo
 - 1. Organismos Internacionales
 - 2. Convenios internacionaleS
- 3. Tarifas aéreas
- 4. Relaciones entre compañías aéreas regulares y Agencias de Viajes
- 5. Documentos de tráfico aéreo
- 6. Transporte aéreo especial
 - 1. Pasajeros que necesitan atenciones especiales
 - 2. Equipajes
 - 3. Animales vivos

UNIDAD DIDÁCTICA 11. LA INTERMEDIACIÓN EN LA VENTA DEL TRANSPORTE FERROVIARIO

- 1. Introducción
- 2. Oferta ferroviaria nacional
 - 1. Trenes regulares nacionales
 - 2. Trenes turísticos nacionales
 - 3. Trenes chárter nacionales
 - 4. Otros servicios de RENFE
- 3. Oferta ferroviaria europea
 - 1. Trenes regulares
 - 2. Trenes especiales
 - 3. Principales compañías ferroviarias europeas
- 4. Guías v horarioS
- 5. Tarifas ferroviarias
 - 1. Tarifas ferroviarias nacionales
 - 2. Tarifas ferroviarias internacionales
- 6. Relaciones entre RENFE y las Agencias de Viajes



7. El billete de tren

UNIDAD DIDÁCTICA 12. LA INTERMEDIACIÓN EN LA VENTA DE TRANSPORTE ACUÁTICO

- 1. Introducción
- 2. Servicios acuáticos de las Agencias de Viajes españolas
 - 1. Transporte marítimo regular
 - 2. Transporte discrecional o turístico
- 3. Guías y horarios
- 4. Tarifas marítimas nacionaleS
- 5. Comercialización y venta de los servicios acuáticos
- 6. Los billetes de pasaje de línea regular

UNIDAD DIDÁCTICA 13. LA INTERMEDIACIÓN EN LA VENTA DE SERVICIOS TURÍSTICOS COMPLEMENTARIOS Y VIAJES PROFESIONALES

- 1. Seguro de viajes o turístico
 - 1. Tipos de seguro de viaje
 - 2. Riesgos que incluye el seguro de viaje
 - 3. Reserva, cálculo de tarifas y emisión de la documentación
- 2. Guías y animadores turísticos
 - 1. Tipos de guías
 - 2. Relaciones de animadores y guías turísticos con las Agencias de Viajes
- 3. Otras actividades
- 4. Los viajes Profesionales
 - 1. Viajes individuales
 - 2. Viajes colectivos

UNIDAD DIDÁCTICA 14. TÉCNICAS DE MARKETING Y VENTAS EN LAS AGENCIAS DE VIAJES Y EVENTOS TURÍSTICOs

- 1. Definición
- 2. Utilidades del marketing para la Agencia de Viajes
- 3. Proceso de marketing y marketing management
 - 1. Proceso de marketing
 - 2. Marketing management
- 4. Mercadotecnia y actividad turística
- 5. Planeación estratégica de Agencias de Viajes
- 6. El Plan de Marketing: Definición y ventajaS
- 7. Características del plan de Marketing
 - 1. La misión y la cultura de la empresa
 - 2. La elaboración del plan
- 8. Estructura del plan de marketing en las Agencias de Viajes
- 9. Etapas para elaborar un plan de marketing
 - 1. Análisis de la situación
 - 2. Diagnóstico de la situación
 - 3. Definición de los objetivos
 - 4. Estrategias
 - 5. Planes de acción y presupuestos



EUROINNOVA INTERNACIONAL ONLINE EDUCATION

- 6. Control del plan
- 10. El plan de promoción de ventas en las Agencias de Viajes

UNIDAD DIDÁCTICA 15. CALIDAD EN EL SERVICIO Y ATENCIÓN AL CLIENTE EN AGENCIAS DE VIAJES

- 1. Introducción. La Calidad del Servicio y Atención al Cliente
 - 1. La Calidad del Servicio
 - 2. Atención al Cliente
 - 3. Competencias del Profesional en Atención al Cliente
 - 4. Habilidades Sociales
 - 5. Atención a quejas y reclamaciones
- 2. El Cliente
 - 1. Tipos de Clientes



¿Te ha parecido interesante esta información?

Si aún tienes dudas, nuestro equipo de asesoramiento académico estará encantado de resolverlas.

Pregúntanos sobre nuestro método de formación, nuestros profesores, las becas o incluso simplemente conócenos.

Solicita información sin compromiso

¡Matricularme ya!

¡Encuéntranos aquí!

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH, C.P. 18.200, Maracena (Granada)



www.euroinnova.edu.es

Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!















